

## PRESSEINFORMATION

Rellingen, 12. Juli 2010

### **Gebäudereiniger im Fokus**

Klaus Schmid und Frank Hennig sind neue Verkaufsleiter im Bereich Contract Cleaner bei Nilfisk professional

**Mit Klaus Schmid (45) und Frank Hennig (43) ist beim Rellinger Reinigungsspezialisten Nilfisk eine neue Doppelspitze im Sales-Bereich Contract Cleaner entstanden. Dieser beinhaltet neben Gebäudereinigern die Kundensegmente Krankenhäuser und Altenheime. Die Verantwortung der verschiedenen Verkaufsregionen in Deutschland wurde auf die beiden langjährigen Branchenprofis aufgeteilt. Klaus Schmid zeichnet für die Region „Süd“ verantwortlich, Frank Hennig ist Verkaufsleiter „Nord“. „Mit diesem neuen schlagkräftigen Team tragen wir unserem kontinuierlichen Wachstum im Bereich Contract Cleaner Rechnung. Wir sind nun in der Lage, noch schneller und intensiver als bislang auf Kundenbedürfnisse zu reagieren“, so Günter-Norbert Vogt, Verkaufsdirektor Nilfisk professional. Sowohl Schmid als auch Hennig sind langjährige Nilfisk Mitarbeiter und übernehmen in ihren neuen Positionen Personalverantwortung für die jeweiligen regionalen Fachberater im Außendienst.**

Der Diplomkaufmann Klaus Schmid war von 1993 bis 2003 für die Piepenbrock Dienstleistungen GmbH & Co KG tätig. Dort bekleidete er verschiedene Führungspositionen, unter anderem die des Niederlassungs- und Vertriebsleiters. Während dieser Zeit absolvierte er zudem eine Ausbildung zum Gebäudereiniger an der Piepenbrock Akademie. Seit 2003 ist Schmid Verkaufsleiter im Bereich Contract Cleaner (Gebäudereiniger, Krankenhäuser und Altenheime) bei Nilfisk in Rellingen. Im Zuge einer organisatorischen Neustrukturierung teilt er sich diese Position nun mit seinem Kollegen Frank Hennig. Während Hennig für die Region Nord verantwortlich zeichnet, ist Klaus Schmid neuer Verkaufsleiter für den gesamten süddeutschen Raum. 2003 durchlief Schmid darüber hinaus die Ausbildung zum Fachwirt Reinigungs- und Hygienemanagement am Forschungs- und Prüfinstitut für Facility Management (FIGR).

Seit 1987 ist der gelernte Kfz-Mechaniker Frank Hennig in der Reinigungsbranche beheimatet. Nach seiner Ausbildung zum Industriemeister mit Fachleistungskurs Betriebswirtschaftslehre im Jahr 1995 legte er 2001 die Meisterprüfung in der Gebäudereinigung ab. Nach seinem Start bei Nilfisk in Rellingen im Jahr 2002 war er zunächst Gebietsverkaufsleiter Contract Cleaner für die Bundesländer Niedersachsen, Nordrhein-Westfalen und Teile Hessens. 2009 folgte die Weiterbildung zum geprüften Manager (FH) in Heidelberg. Seit 2010 ist Hennig Verkaufsleiter für die gesamte norddeutsche Region im Bereich Contract Cleaner.

## Bildanforderung

Bildmaterial finden Sie zum Download unter [www.press-n-relations.de](http://www.press-n-relations.de) im Anhang des dort veröffentlichten Textes. Selbstverständlich schicken wir Ihnen die Datei auch gerne per E-Mail zu. Kontakt: [mny@press-n-relations.de](mailto:mny@press-n-relations.de)



Klaus Schmid, Verkaufsleiter Contract Cleaner Süd  
bei Nilfisk professional



Frank Hennig, Verkaufsleiter Contract Cleaner Nord  
bei Nilfisk professional

### Weitere Informationen:

Nilfisk – Geschäftsbereich der Nilfisk-Advance AG  
Siemensstraße 25/27 – D-25462 Rellingen  
Tel.: +49 (0)180 535 67 97  
(0,14 EUR/Min. aus dem deutschen Festnetz. Mobilfunkhöchstpreis 0,42 EUR/Min.)  
[info.de@nilfisk.com](mailto:info.de@nilfisk.com) – [www.nilfisk.de](http://www.nilfisk.de)

### Presse- und Öffentlichkeitsarbeit:

Press'n'Relations GmbH – Monika Nyendick  
Magirusstraße 33 – D-89077 Ulm  
Tel.: 0731 96287-30 – Fax: 0731 96287-97  
[mny@press-n-relations.de](mailto:mny@press-n-relations.de) - [www.press-n-relations.de](http://www.press-n-relations.de)

Nilfisk in Rellingen bei Hamburg ist ein Geschäftsbereich der Nilfisk-Advance AG. Diese gehört zur Nilfisk-Advance A/S. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Brøndby, Dänemark. Nilfisk-Advance entwickelt seit mehr als 100 Jahren Reinigungsgeräte und zählt zu den weltweit größten Anbietern professioneller Reinigungstechnik mit einem Umsatz von 690 Millionen Euro im Geschäftsjahr 2009 und über 4.800 Mitarbeitern. Es bestehen Produktionsstätten in Dänemark, Deutschland, Ungarn, Singapur, China, Italien, Mexiko und den USA. Über eigene Vertriebsniederlassungen und ein flächendeckendes Händlernetz ist das Unternehmen in über 135 Ländern der Welt und auf allen fünf Kontinenten vertreten.

In Deutschland vereint die Nilfisk-Advance AG im Geschäftsbereich Nilfisk die beiden Marken Nilfisk professional und Nilfisk-CFM und bedient vornehmlich im Direktvertrieb Kunden aus den Bereichen Gebäudereinigung, Industrie, Institutionen und Kommunen. Die Produktpalette von Nilfisk professional beinhaltet Poliermaschinen, Kombi-Maschinen (Kehren, Scheuern, Saugen), Gewerbesauger und Scheuersaugmaschinen, Einscheiben- und Kehrmaschinen sowie Straßenkehrmaschinen. Die Marke Nilfisk-CFM bedient mit innovativen industriellen Mobil- und Zentralsauganlagen anspruchsvollste Branchen. Dazu gehören die Metall-, Elektronik- und Verpackungsindustrie, der Maschinenbau sowie die Bereiche Pharma, Chemie und Nahrungsmittel.